



Dear Distributor:

HTE International would like to announce that on October 2, 2010, we will be having the Grand Opening of the first HTE Vietnam Office!

Over the years, HTE has built very strong and successful relationships with current US distributors with Vietnamese customers in the United States and in Vietnam. This is a great opportunity for you and your downline to expand your market and further develop your organization worldwide!

If you have any friends or family in Vietnam, please provide HTE with their names and contact information on the attached form and we will gladly invite them to our very special Grand Opening on Oct 2, 2010.

Additionally, if any of your friends or family in Vietnam sign-up to become a distributor, they will be sponsored under your newly assigned HTE Vietnam ID number.

For more information, please see the attached form, and If you have any other questions regarding our new HTE Vietnam Office, please contact HTE at our NY Office: 1-800-547-1510 or at our LA Office: 1-800-291-6088.

Sincerely,

HTE USA, Inc.

Thân chào toàn thể gia đình Hưng Điền trên khắp các châu lục:

Cùng với tâm trạng vô cùng vui sướng, chúng tôi xin trân trọng báo tin Tập đoàn Hưng Điền- chi nhánh Việt Nam chính thức khởi động, cùng với đó là hoạt động:

Chấn động thể giới Chi Machine !

Kế hoạch thành công 618 ! Lễ công bố sản phẩm!

Thân là một nhà phân phối kiệt xuất, bạn nhất định không thể bỏ qua cơ hội hiếm có lần này- mở rộng sự nghiệp quốc tế. Ngoài việc vô cùng vui sướng chào mừng sự có mặt của bạn, chúng tôi còn hy vọng bạn có thể giới thiệu thông tin này đến những người thân của mình, thông báo với họ cùng đến tham gia buổi lễ giới thiệu về cách thức đi đến thành công hiếm có này.

Ngày : Ngày 02 tháng 10 năm 2010 (thứ 7)

Thời gian : 14:00–16:00 (13:30 nhập tiệc)

Địa điểm : Phòng hội nghị, tầng 7, Ks WINDSOR, Tp.HCM.

Địa chỉ : 18 đường An Duong Vuong,
Q.5, Tp.Ho Chi Minh.



HTE Tập đoàn quốc tế Hưng Điền

Hội trưởng

Phan Thường Hùng

GD điều hành Châu Á-TBD

Diệp Quốc Đơn

Phó GD Việt Nam

Ôn Phạm Đường Kính mời

Ngày 02 tháng 10 năm 2010

SOQ! CHẤN ĐỘNG THỂ GIỚI!
Chi Machine MÁY TẠM KIỆN KHÁCH
LỄ CÔNG BỐ SẢN PHẨM

◆ Ngày: 2-10-2010(6)
◆ Thời gian : 14:00–16:00 (13:30 Làm lễ)
◆ Địa điểm : Phòng hội nghị tầng 7 KS WINDSOR
◆ Địa chỉ : 18 An Duong Vuong Street, District 5, Ho Chi Minh City

VÉ VÀO CỘNG

Tên : _____ Nam Nữ, Tuổi : _____ Nghề nghiệp : _____

Địa chỉ : _____ Điện thoại : _____

(Vui lòng điền chính xác các thông tin trên trước khi vào cổng !)

SOQ! Chi Machine
LỄ CÔNG BỐ SẢN PHẨM

Với phiếu này bạn được thưởng thức buổi tiệc trà ở KS năm sao cùng với phần quà lưu niệm.

PHIẾU QUÀ TẶNG

HTE Công ty TNHH Hưng Điền
 MERIT Công ty TNHH Một Thành Viên thương Mại Mỹ Lợi
Địa chỉ: 345/2, Trần hưng đạo, Q1, TP. HCM
Điện thoại: 08.6295.8953

THIS IS A SAMPLE TICKET; PLEASE PRINT THE ADMISSION TICKET FROM PAGE 10.

QUI TRÌNH "PHÂN PHỐI QUỐC TẾ" CỦA NHÀ PHÂN PHỐI VIỆT NAM

• Chính sách đăng kí:

Nhà phân phối có quyền đòi hỏi bộ phận kinh doanh (ở các nước) phục vụ bằng đơn đăng kí phục vụ khách hàng, chứng minh việc đăng kí liên hệ. Sau đó điền vào đơn "ĐĂNG KÍ LÀM NHÀ PHÂN PHỐI CÔNG TY TRÁCH NHIỆM HỮU HẠN THƯƠNG MẠI MỸ LỢI (CHI NHÁNH VIỆT NAM)" cùng lúc kèm theo ảnh và thư chứng nhận.

<Mời xem trang tiếp theo>.

• Cách thức lãnh tiền thưởng:

Sau khi thông qua việc giới thiệu quốc tế

一、 Nhà phân phối địa phương: Yêu cầu mở tài khoản ở Việt Nam, tiền thưởng mỗi tháng do công ty trực tiếp gửi vào tài khoản khách hàng.

二、 Nhà phân phối ngoại quốc: Lãnh thưởng theo 2 cách sau:

1. Tự nhận: Yêu cầu nhà phân phối cung cấp mã tài khoản mở ở Việt Nam có quan hệ tín dụng với tài khoản của công ty(Cách thức giải quyết: Yêu cầu gia hạn VISA 3 tháng loại có thể nhập cảnh nhiều lần, mở tài khoản tại ngân hàng công ty giới thiệu. Sau khi nhận được thẻ VISA, lập tức có thể nhận tiền ở ATM của các nước.)

2. Nhận thẻ: Người nhận thẻ phải là nhà phân phối của công ty ở Việt Nam, nhà phân phối có thẻ nhận lãnh thẻ nhà phân phối cấp dưới. 2 nhà phân phối cùng thuộc công ty Việt Nam không thể nhận giúp cho nhau.

三、 Điều kiện lãnh tiền thưởng: Tiền thưởng hằng tháng của khu vực Châu Á-Thái Bình Dương và Trung Quốc-lục địa được hợp lại cùng tính.

Thành tích tích lũy các nước khu vực Châu Á sau khi hợp lại tính toán xong, nếu vượt mức thành tích của Đài Loan sẽ lãnh mức thưởng của Đài Loan, vượt quá mức thành tích của Trung Quốc sẽ lãnh mức thưởng của Trung Quốc, vượt quá mức thành tích của Thái Lan sẽ nhận mức thưởng của Thái Lan, vượt quá mức thưởng của Việt Nam sẽ nhận mức thưởng của Việt Nam. Từ đó có thể thống nhất được mục đích và lợi ích chung của khu vực Á Châu.

Lưu ý: Các điểm khuyến mãi không bao gồm trong điều khoản.

• Những điều nhà phân phối ở Việt Nam cần biết:

§ Việt Nam chủ yếu sử dụng tiếng Việt Và VND, tiếng anh không phổ biến, khu vực người Hoa chủ yếu sử dụng tiếng Quảng, tiếng phổ thông.

§ Tỷ giá hối đoái bình quân: 1 USD=19.000VND, 1 Đài tệ=600 VND(tỷ giá thả nổi)

§ Chủ yếu sử dụng tiền Việt, thứ 2 là Đô La, ngoại tệ khác rất ít sử dụng.

(Có thể đổi tiền mỗi quốc gia sang USD, sau đó đến Việt Nam đổi thành VND)

§ Bình quân mức tiêu dùng của TP.HCM (1 phần cơm) khoảng 20.000 VND.

§ Nhiệt độ bình quân khoảng 28 độ(từ tháng 4 đến tháng 10 là mùa mưa, tháng 11 đến tháng 3 là mùa khô).

§ Sinh hoạt ở Tp.HCM: Khách sạn 2 sao 1 ngày 35 USD(cách công ty 8-10 phút).

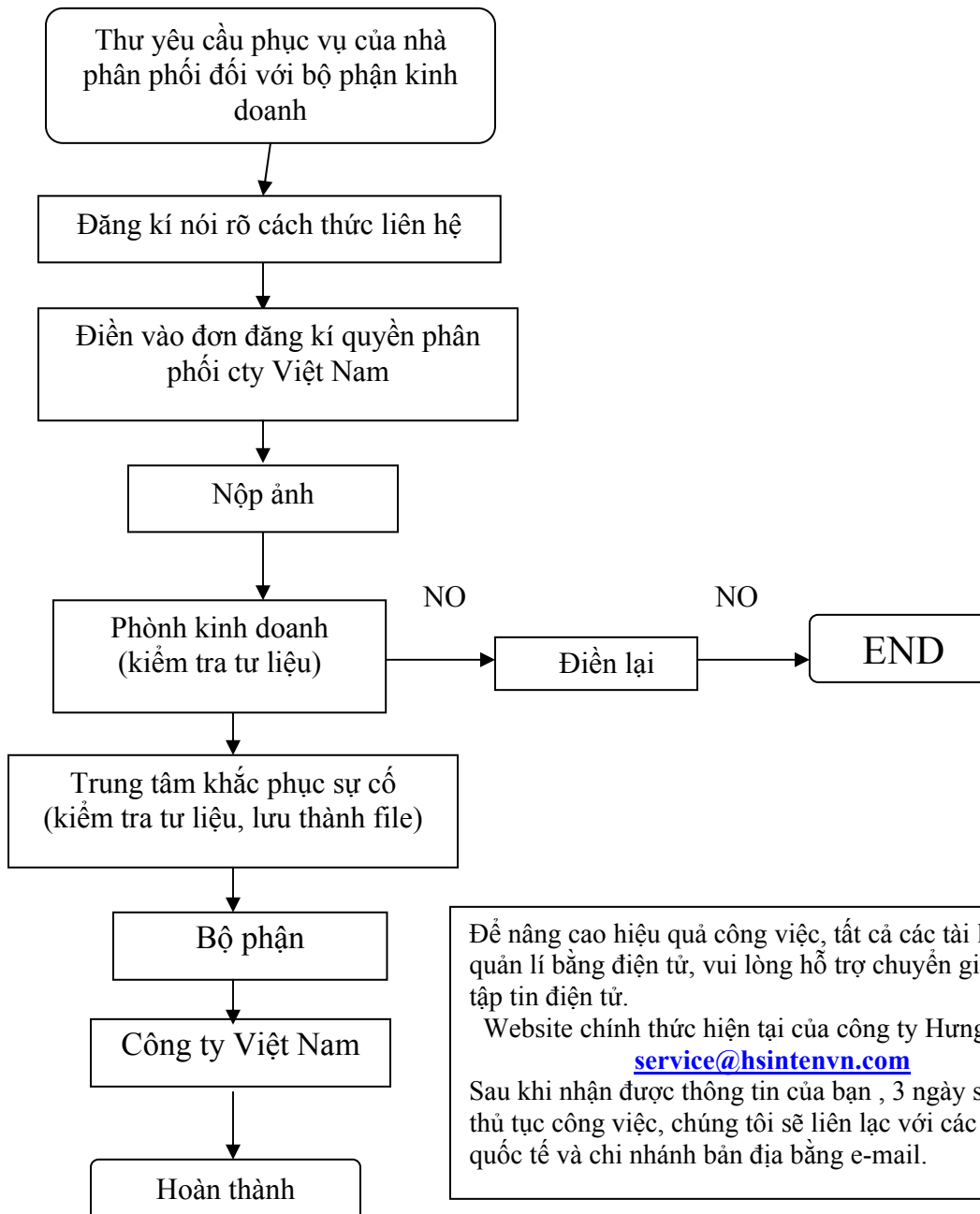
Nhà trọ bình thường khoảng 5- 6 triệu VND (cách công ty từ 8-10 phút đi bộ).

§ Phương tiện giao thông Tp.HCM (Bus): trong nội thành từ 3.000-5.000VND/lượt.

§ Lộ trình dài(Bus): Tính theo khoảng cách. Ví dụ: Tp.HCM đến Đồng Nai(khoảng 30 KM) khoảng 12.000 VND/lượt..

§ Taxi TP.HCM: Khởi điểm 10.000 VND, mỗi 800m tăng 10.000 VND.

SƠ ĐỒ QUÁ TRÌNH CÔNG VIỆC PHÂN PHỐI QUỐC TẾ



Để nâng cao hiệu quả công việc, tất cả các tài liệu đều được quản lý bằng điện tử, vui lòng hỗ trợ chuyển giao tài liệu bằng tập tin điện tử.
Website chính thức hiện tại của công ty Hưng Điền Vietnam: service@hsintenvn.com
Sau khi nhận được thông tin của bạn , 3 ngày sau khi hoàn tất thủ tục công việc, chúng tôi sẽ liên lạc với các nhà phân phối quốc tế và chi nhánh bản địa bằng e-mail.



CÔNG TY TNHH MỘT THÀNH VIÊN THƯƠNG MẠI MỸ LỢI

Địa chỉ : 345/2 Trần Hưng Đạo, P. Cầu

Kho, Q.1, TP.HCM

Điện thoại : 08-62958953

Fax : 08-62958954

Nhân viên kỹ thuật yêu cầu nhân phân phối các sản phẩm

Xin điền đầy đủ thông tin vào nộp kèm theo 1 bản sao CMND và 1 ảnh 3x4.

Nếu lao công ty hay nữ ly, xin đính kèm 1 bản sao Giấy phép kinh doanh và 1 bản sao CMND người nữ ly.

Tên người làm đơn: _____

CMND số:

(Công ty hoặc Nữ ly) _____

Ngày cấp:

Mã số thuế:

Giới tính: Nam Nữ Độc thân Có gia đình

Ngày sinh:

Trình độ: Thạc sĩ hay cao hơn Nữ ly Cao Năng THPT THCS hay thấp hơn

Niên tuổi: Nhân riêng: _____ Công ty: _____ Fax: _____

Di động: _____ Email: _____

Nơi chế tạo: _____

Nơi chế tạo: _____

Số tài khoản: (Xin điền tờ bên trái)

Ngân hàng: _____ Chi nhánh: _____

Tên với/choàng: _____

Số CMND:

Tên người bảo trợ: _____

Số CMND:

Thông tin lưu ý:

- Nơi chế tạo của người kỹ thuật nếu có sai sót, phải kỹ thuật nhiều chế tạo bằng văn bản. Mọi thông báo qua kỹ thuật bộ phận tờ công ty kỹ thuật xem lại ngay trong vòng 3 ngày tờ ngày gửi phát.
- Nhằm bảo vệ lợi ích của mình, nhân Phân Phối nên tích thân kỹ tên và thông tin, trình tạo tranh chấp sau này.
- Người làm đơn trên 18 tuổi mà chưa đủ 20 tuổi, phải có sự ký kết thông tin của người nữ ly phát luật.

Cam kết người Đại diện Công ty hoặc Nữ ly

Tôi đồng ý làm nhà phân phối của công ty MỸ LỢI, tuân thủ pháp luật nhà nước, thuế khóa và quy định của công ty.

Gửi đến: Công ty TNHH MỸ LỢI

Chữ ký người đại diện: _____

Số CMND:

Điện thoại: _____

Địa chỉ: _____

Ngày....tháng....năm.....

Cam kết người Đăng ký

Tôi đồng ý làm nhà phân phối của công ty MỸ LỢI, tuân thủ pháp luật nhà nước, thuế khóa và quy định của công ty

Chữ ký nhà phân phối: _____

Ngàytháng....năm.....

Người nhận hồ sơ: _____

PHỤ LỤC “PHÂN PHỐI QUỐC TẾ”

Photo Hộ
chiếu

Mã tài khoản
ngân hàng

Tạim thời chờ cần mã tài khoản ngân hàng, nên lúc phát sinh tiền
thông sẽ nên ngân hàng Việt Nam mở tài khoản bảo sung sau.

Cần cung cấp này nếu cần thông
tin trên, mọi trường hợp thiếu
thông tin sẽ không giải quyết.

PHỤ LỤC “PHAÂN PHOÁI QUỐC TẾ”

LIEÂN

Caàn cung caáp ñày ñuù caùc thoâng tin
treân, moõi tröôøng hôïp thieáu thoâng tin seõ
khoâng giaûi quyeaát.

LAY ĐỘNG THẺ GIỚI Chi Machine ! 618 Bí quyết thành công !

Danh sách đăng kí ủy quyền nhà phân phối sản phẩm

Người đăng kí : _____ Công ty trực thuộc : _____ Mã số nhà phân phối : □□□□□□□□

Điện thoại : Nhà : _____ ĐT công ty : _____ ĐT di động : _____

Email: _____

Số TT	Tên	Giới tính	Tuổi	Liên hệ	ĐT liên lạc	ĐT di động	Chú thích
1		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
2		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
3		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
4		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
5		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
6		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
7		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
8		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
9		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
10		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
11		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					
12		<input type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ					

Chú thích : Sau khi điền hoàn tất, nộp cùng với đơn đăng kí thành nhà phân phối quốc tế, cùng lúc điện thoại thông báo cho khách hàng. Nhân viên kinh doanh chi nhánh Việt Nam luôn nhiệt tình phục vụ.

Compensation Plan of HTE Vietnam for non Vietnamese residents

A. Withholding Income Tax for non Vietnamese residents in Vietnam:

1. Foreigners without Vietnamese work permits: Withholding income tax = 45%
2. Foreigners with legal Vietnamese work permits: Withholding income tax = 20%. (Foreign distributors will become legal distributors in Vietnam after joining HTE Vietnam!)

B. After-tax income can be remitted outside of Vietnam through Bank ANZC.

Receiving compensation from HTE Vietnam:

1. Foreign distributors must enter Vietnam with a valid 90 day multiple-entry Vietnamese visa. After entering Vietnam, HTE Vietnam will refer you to Bank ANZ (an Australian Bank) and open a bank account with ANZ. After receiving the ANZ Debit/Visa card (an ATM card), distributors can withdraw their funds from banks in the countries where they reside. The minimum amount for opening a bank account with ANZ is VND3,000,000D. The account service fee is VND150,000D. The bank account holder must maintain a minimum account balance of VND3,000,000D. If the account balance falls below VND3,000,000D, a monthly service charge of VND200,000D will be charged to the account.
 2. It takes approximately five business days to receive the ATM card from the day the bank account is opened.
 3. A service charge will apply when withdrawing your fund at your local banks by using your ATM card. Here is how the service charge is calculated: $(\text{amount} \times 2\%) + \5 USD .
 4. Foreign distributors who do not have an account with ANZ can entrust their commissions to their sponsors in Vietnam. HTE shall not be held liable if there are any income tax issues and legal problems.
- Foreign distributors may opt for having their commissions temporarily kept in HTE Vietnam.



ATM card of Bank ANZ

SOQI CHẤM ĐỘNG THẾ GIỚI! Chi Machine MÁY TẠM KIỆN KHÁCH LỄ CÔNG BỐ SẢN PHẨM

VÉ VÀO CÔNG

- ◆ Ngày: 2-10-2010(6)
- ◆ Thời gian: 14:00-16:00 (13:30 Lăm lễ)
- ◆ Địa điểm: Phòng hội nghị tầng 7 KS WINDSOR
- ◆ Địa chỉ: 18 An Duong Vuong Street, District 5, Ho Chi Minh City

Tên: _____ Nam Nữ, Tuổi: _____ Nghề nghiệp: _____

Địa chỉ: _____ Điện thoại: _____

(Vui lòng điền chính xác các thông tin trên trước khi vào cổng !)



SOQI Chi Machine LỄ CÔNG BỐ SẢN PHẨM

Với phiếu này bạn được thưởng thức buổi tiệc trà ở KS năm sao cùng với phần quà lưu niệm.

PHIẾU QUÀ TẶNG



HTE Công ty TNHH Hưng Điền



MERIT Công ty TNHH Một Thành Viên
thương Mại Mỹ Lợi

Địa chỉ: 345/2, Trần hưng đạo, Q1, TP. HCM
Điện thoại: 08.6295.8953